

نموذج وصف المقرر

1. اسم المقرر	
القانون التجاري	
2. رمز المقرر	
L/Com205	
3. الفصل / السنة	
سنوي	
4. تاريخ إعداد هذا الوصف	
2025/10/01	
5. أشكال الحضور المتاحة	
حضور	
6. عدد الساعات الدراسية (الكلي)/ عدد الوحدات (الكلي)	
60 ساعة / الوحدات (2)	
7. اسم مسؤول المقرر الدراسي (إذا أكثر من اسم يذكر)	
الاسم: م.د أسماء محمد موسى الأيميل : Asmaa.mahammed@mu.edu.iq	
8. أهداف المقرر	
أهداف المادة الدراسية	- ان يطلع الطالب على احكام القانون التجاري التي وردت في قانون التجارة رقم (30) لسنة 1984 - ان يعرف الطالب مصدر القانون التجاري في العراق — يفهم النظريات التي حددت معنى العمل التجاري — تحليل نصوص قانون التجارة المتعلقة بالأعمال التجارية ونطاق تحديدها — معرفة معنى التاجر وواجباته بموجب القانون — دراسة العقود التجارية كعقد النقل والتأمين والوكالة التجارية شكل مفصل وتوضيح الاحكام القانونية المتعلقة بها — التعرف على البيوع البحرية والعمليات المصرفية
9. استراتيجيات التعليم والتعلم	
الاستراتيجية	— إعداد خطة دراسية منظمة من الإجراءات تحقق الهدف العام للكتاب، إضافة للهدف الوسيط لكل موضوع من مواضيع الكتاب. — استخدام الطريقة التحليلية في حل المشكلات وتوظيف الوقائع القانونية بشكل واقعي. — الأخذ بتعلم تعاوني. — استخدام السبورة والقلم لتوضيح الدرس. — الاخذ بنظام المراجعة السريعة بعد نهاية المحاضرة وقياس مدى تحقق الهدف الخاص لكل الدرس. — مراعاة الزمن وتقسيمه على الاهداف السلوكية التي تضع في بداية كل الدرس.

- الأخذ بوسائل التيسير ومنها تكليف بالواجب البيتي.

10. بنية المقرر

الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الأول	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	تطور القانون التجاري مصادر القانون التجاري	العرض	المناقشة
الثاني	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	الاعمال التجارية والتاجر	المحاضرة	الأسئلة
الثالث	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	نطاق القانون التجاري	المشكلة والحل	المراجعة
الرابع	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	الاعمال التجارية _ تعري العمل التجاري _ نظريات تحديد العمل التجاري	المحاضرة	الاسئلة الشفهية
الخامس	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ التعريف بالتاجر _ الشخص الطبيعي	المشكلة والحل	المناقشة
السادس	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ الاهلية التجارية _ كامل الاهلية _ الصغير غير المميز _ القاصر المأذون	العرض	الأسئلة
السابع	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ التاجر الشخص المعنوي _ وشروطه	المحاضرة	المراجعة
الثامن	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	واجبات التاجر _ التسجيل بالسجل التجاري _ تنظيم السجل وشروطه	المحاضرة	الأسئلة الشفهية
التاسع	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ الاسم التجاري _ تمييزه عن الاسم المدني _ العلامة التجارية والرسم التجاري والنموذج	الطريقة التحليلية	المناقشة
العاشر	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ مسك الدفاتر التجارية _ انواع الدفاتر التجارية	الطريقة التحليلية	الأسئلة
الحادي عشر	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ الامتناع عن المنافسة الغير مشروعة	العرض	المراجعة
الثاني عشر	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	الجزاء القانوني على الاخلال بواجبات التاجر	الطريقة التحليلية	الأسئلة الشفهية
الثالث عشر	2	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	_ الاثار القانونية لكل واجب واجبات التاجر	المحاضرة	المناقشة

الأسئلة	المشكلة والحل	المراجعة الشاملة للفصل الأول لكل مفردة من مفردات الفصل الاختبارات اليومية مقسمة على المباحث	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الرابع عشر
الامتحان التحريري	الحاضرة	امتحان الفصل الأول	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الخامس عشر
الأسئلة الشفهية	الطريقة التحليلية	العقود التجارية عقد النقل اهمية النقل انواع النقل	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الأسبوع السادس عشر
المناقشة	الطريقة التحليلية	اطراف النقل انعقاد العقد	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	السابع عشر
الأسئلة	العرض	الاثار القانونية للعقد اثار عقد الاشياء اثار عقد نقل الاشخاص	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الثامن عشر
المراجعة	الطريقة التحليلية	مسؤولية النقل مسؤولية الناقل في عقد نقل الاشياء مسؤولية الناقل في عقد نقل الاشخاص	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	التاسع عشر
الاسئلة الشفهية	الطريقة التحليلية	عقد الوكالة بالعمولة قواعد عقد الوكالة التزامات العقد اثار العقد	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	العشرون
المناقشة	الحاضرة	عقد التأمين تعريف التأمين اهمية التأمين اسس التأمين	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الحادي والعشرون
الأسئلة	العرض	ابرام عقد التأمين اطراف عقد التأمين شرط ابرام العقد	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الثاني والعشرون
المراجعة	الطريقة التحليلية	اجراءات ابرام العقد اثار العقد انتهاء العقد	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الثالث والعشرون
الاسئلة الشفهية	الطريقة التحليلية	البيع البحرية التنظيم القانوني للبيع البحرية البيع سيف او (كاف) الطبيعة القانونية للبيع سيف الاثار القانونية للبيع سيف	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الرابع والعشرون
المناقشة	العرض	البيع فوب	المجال المعرفي والمهاري	2	الخامس والعشرون

		- اطراف العقد - التزامات العقد - اثار العقد	والوجداني		
الأسئلة	الطريقة التحليلية	العمليات المصرفية - الحساب الجاري - تعريف الحساب الجاري - احكام الحساب الجاري - اثار الحساب الجاري	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	السادس والعشرون
المراجعة	المحاضرة	الاعتماد المستندي - تعريف الاعتماد المستندي - فتح الاعتماد المستندي - الطبيعة القانونية للاعتماد المستندي	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الأسبوع السابع والعشرون
الاسئلة الشفهية	الطريقة التحليلية	القطاع التجاري الاشتراكي - مفهوم ونشأة القطاع التجاري - الاشتراكي - اهداف القطاع التجاري - وسائل القطاع التجاري - الاشتراكي	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الأسبوع الثامن والعشرون
الاسئلة	المشكلة والحل	المراجعة الشاملة للفصل الثالث مع الاختبارات اليومية	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الأسبوع التاسع والعشرون
الامتحان التحريري	المحاضرة	امتحان الفصل الثاني	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	2	الأسبوع الثلاثون

11. تقييم المقرر

(15) درجة لكل امتحان فصلي (فصلين=30 درجة) و(10) درجة للامتحان اليومي و(60) درجة للامتحان النهائي، المجموع =100 درجة

12. مصادر التعلم والتدريس

الكتب المقررة المطلوبة (المنهجية أن وجدت)	الكتاب المنهجي القانون التجاري(د. باسم محمد صالح)
المراجع الرئيسة (المصادر)	متن قانون التجارة رقم (30) لسنة 1984 متن قانون النقل رقم (80) لسنة 1983 متن القانون المدني رقم (40) لسنة 1951
الكتب والمراجع الساندة التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير)	الوسيط في شرح القانون التجاري العراقي (د. ناهي صلاح الدين عبد اللطيف) مشكلات التشريع (د. عصمت عبدالمجيد البكر)
المراجع الإلكترونية ، مواقع الانترنت	قاعدة التشريعات العراقية