

نموذج وصف المقرر

1. اسم المقرر					
العقود المسماة					
2. رمز المقرر					
L/NCC304					
3. الفصل / السنة					
سنوي					
4. تاريخ إعداد هذا الوصف					
2025/9/20					
5. أشكال الحضور المتاحة					
حضور					
6. عدد الساعات الدراسية (الكلية) / عدد الوحدات (الكلية)					
3 ساعة اسبوعياً لمدة (30) اسبوع (60 ساعة سنوياً)					
7. اسم مسؤول المقرر الدراسي (إذا أكثر من اسم يذكر)					
الاسم: د.بديوي مجاهد مطر الأيمل : bdeewi.mujahed@mu.edu.iq :					
8. اهداف المقرر					
اهداف المادة الدراسية			تعريف الطالب بماهية العقود المسماة تزويد الطالب بالمعلومات القانونية الخاصة بالقانون الواجب التطبيق يتعلق بالعقود اعداد خريجين مزودين بالمعلومات القانونية		
9. استراتيجيات التعليم والتعلم					
الاستراتيجية			المحاضرات المناقشات الاسئلة الفكرية الامتحانات اليومية الامتحانات الفصلية استخدام السبورة		
10. بنية المقرر					
الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الاول	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	تعريف عقد البيع وخصائصه	المحاضرة والمناقشة	مناقشة
الثاني	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	اصل البيع وطبيعته	المحاضرة والمناقشة	مناقشة واسئلة فكرية
الثالث	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	اركان عقد البيع	المحاضرة واستخدام السبورة	مناقشة
الرابع	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	خيار الرؤية	المحاضرة	الامتحان اليومي

الخامس	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	الوعد بالبيع والشراء	والمناقشة	المحاضرة والام	الاسئلة الفكرية
السادس	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	البيع بشرط الخيار	المحاضرة	المحاضرة	اختبارات سريعة
السابع	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	البيع بشرط التجربة	والمناقشة	المحاضرة والام	اسئلة ومناقشة
الثامن	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	محل عقد البيع	المحاضرة	المحاضرة	المحاضرة والاسئلة
التاسع	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	التزامات البائع	والمناقشة	المحاضرة	المحاضرة والاسئلة
العاشر	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	التزامات المشتري	والمناقشة	المحاضرة والام	امتحان يومي
الحادي عشر	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	بيع الاولياء والوكلاء	المحاضرة	المحاضرة	اسئلة شفوية
الثاني عشر	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	بيع الحقوق المنازع فيها	والمناقشة	المحاضرة	اسئلة فكرية
الثالث عشر	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	المقايضة	والمناقشة	نماذج العقود	امتحان تحريري
الرابع عشر	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	بيع ملك الغير	والمناقشة	المحاضرة	محاضرة واسئلة
الخامس عشر	3	المجال المعرفي والمهاري	عقد الايجار اهميته	المحاضرة	المحاضرة	مناقشة ومحاضرة
السادس عشر	3	المجال المعرفي والمهاري	خصائص عقد الايجار	والمناقشة	المحاضرة	اسئلة فكرية
السابع عشر	3	المجال المعرفي والمهاري	اركان عقد الايجار	والمناقشة	المحاضرة والام	محاضرة واسئلة
الثامن عشر	3	المجال المعرفي والمهاري	المحل في عقد الايجار	والمناقشة	المحاضرة	اسئلة ومحاضرة
التاسع عشر	3	المجال المعرفي والمهاري	الاجرة	والمناقشة	المحاضرة	محاضرة ومناقشة
العشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	مدة الايجار	والمناقشة	المحاضرة	اسئلة فكرية
الحادي والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	اثار عقد الايجار	والمناقشة	المحاضرة	امتحان يومي
الثاني والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	التزامات المؤجر	والمناقشة	المحاضرة	محاضرة ومناقشة
الثالث والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	التزامات المستاجر	والمناقشة	محاضرة واست	اسئلة شفوية
الرابع والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	طبيعة حق المستاجر	والمناقشة	المحاضرة	اسئلة فكرية
الخامس والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	انتهاء عقد الايجار	والمناقشة	محاضرة ومناقشة	محاضرة ومناقشة
السادس والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	عقد المقاولة	والمناقشة	محاضرة والمناف	اسئلة فكرية
السابع والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري	اثار عقد المقاولة	والمناقشة	المحاضرة	امتحان يومي
الثامن والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	التزامات المقاول	والمناقشة	المحاضرة	محاضرة ومناقشة
التاسع والعشرون	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	التزامات رب العمل	والمناقشة	محاضرة واست	مناقشة ومحاضرة
الثلاثون	3	المجال المعرفي والمهاري والوجداني	المقايضة	والمناقشة	المحاضرة	اسئلة فكرية
				والمناقشة	والمناقشة	اسئلة فكرية

11. تقييم المقرر

توزيع الدرجة من 100 على وفق المهام المكلف بها الطالب مثل التحضير اليومي والامتحانات اليومية والشفوية والشهرية والتحريرية والتقارير الخ

12. مصادر التعلم والتدريس

الكتب المقررة المطلوبة (المنهجية أن وجدت)	الكتاب المنهجي – العقود المسماة
المراجع الرئيسة (المصادر)	الوجيز في العقود المسماة – الدكتور سعيد مبارك الوجيز في عقد الايجار – الدكتور جعفر محمد جواد
الكتب والمراجع الساندة التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير)	البيع والايجار – الدكتور علي هادي العبيدي شرح عقد البيع – الدكتور محمد يوسف
المراجع الإلكترونية ، مواقع الانترنت	